

Martina Slobodová je naším 600. stým členom ACCA na Slovensku...

Akú najlepšiu radu ste dostala?

Ešte ako nováčika sa ma člen predstavenstva neformálne spýtal na názor na zložitý prípad klienta, ktorý som práve dostala do správy. Povedala som mu, že som si prípad len zbežne prezrela a na reálny názor si musím prejsť zvyšok zložky. Na to mi on odpovedal: „Na začiatku mojej kariéry som dostal túto otázku od člena predstavenstva a odpovedal som rovnako ako ty. On mi ale odvetil ...musíš sa riadiť pocitom, keď sa ti klient dostane do rúk. Prezrieť si základné parametre a ten pocit si buď potvrdiť alebo vyvrátiť a na to ti stačí pár desiatok minút...“ Touto radou sa odvtedy riadim a veľmi mi uľahčila prácu v mnohých smeroch. Navyše som zistila, že prvotný pocit je väčšinou ten správny.

V čom je Vaša práca zaujímavá?

Moja práca zahŕňa prácu finančného analytika a relationship manažéra podnikových klientov banky. Zaujímavá je práve komplexnosť tejto pozície, kde mám na starosti celú úverovú stránku klienta, to znamená rokovania s klientmi, spolufinancujúcimi bankami, potenciálnymi investormi, správcami, atď., kde cieľom je dohodnúť so všetkými relevantnými stranami ďalšiu stratégiu v súvislosti s budúcim smerovaním klienta. Následne je potrebné spracovať jeho komplexnú analýzu, ktorá sa v rámci banky na príslušnej úrovni schváli a na tomto základe sa vypracuje a podpíše nová zmluvná dokumentácia so samotným klientom. Som teda v tomto procese od začiatku až do konca.

Pomohlo Vám štúdium ACCA v praxi a ako?

ACCA ma naučila vnímať veci a klientov viac s nadhľadom, urobiť si názor a vedieť si ho zmysluplne obhájiť. Vďaka mojim vedomostiam rozumiem fungovaniu firiem, resp. viem určiť prečo nefungujú. Navyše od klienta získam na



MARTINA SLOBODOVÁ
Corporate Credit Risk Specialist v ČSOB

stretnutiach aj soft informácie a viem si tak vytvoriť jasný obraz o spoločnosti. Práve toto ma na mojej práci baví najviac.

Čo byste poradila mladým ľuďom na začiatku ich kariéry?

Dve slová: „competitive advantage“ Funguje to nielen u firiem, ale aj u zamestnancov. ACCA znamená konkurenčnú výhodu na trhu. Budete vytrčať z davu. Ak viete, že financie sú vaša láska, ACCA vám otvorí veľa dverí.

Čo pre Vás ACCA členstvo znamená?

Moje štúdium bolo individuálne, nemala som žiadneho školiteľa ani e-learningové kurzy. Každého pol roka som urobila jednu skúšku. Znamenalo to vždy 2 mesiace učenia, každý večer si po práci opäť sadnúť za stôl a niekoľko hodín sa učiť. Bola to veľká výzva a preto je ACCA pre mňa symbolom mojej vytrvalosti. Dokonca sa mi v skúške F6 UK Taxation podarilo získať Certificate of Achievement, z čoho som mala veľkú radosť. Jeden z dlhoročných členov ACCA povedal, že ACCA je znakom charakteru. S tým úplne súhlasím. ■